

ahora es...

Agremia

Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía

Mayo-Junio-Julio 2016 • Número 177

FIESTA PATRONAL



INSPECCIÓN TRIBUTARIA



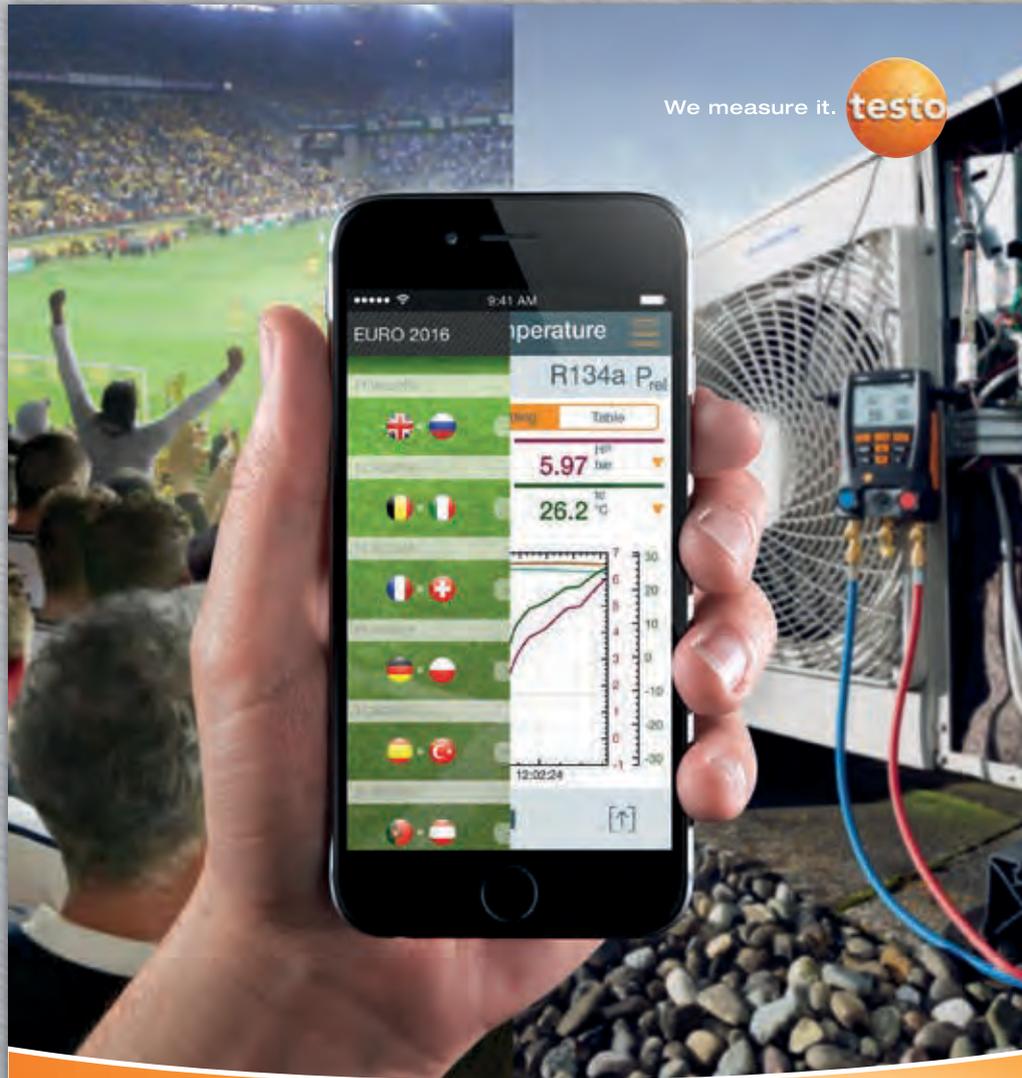
ACUERDO CON PANASONIC



Miembro de:



Patrono de:



Maneje toda la presión y los resultados al momento

Instrumentos de medición Testo para refrigeración vía App.

- Visualización a distancia de los datos de medición.
- Datos de medición disponibles en cualquier lugar.
- Generación de informes a través de App.



www.testo.es

Asefosam SAT-ON

Gestiona todas tus instalaciones, averías y mantenimientos de forma eficiente

SÓLO **15€*** **AL MES**
POR OPERARIO

No pierdas ningún aviso, consulta todo el trabajo realizado, el material utilizado, mira las fotos de los trabajos, guarda todos los tickets de compra de material y **haz que te recuerde de forma automática todos los mantenimientos.**

Seguro

Todos tus datos siempre disponibles a través de una conexión segura de Internet.

No pierdas los datos nunca.

Funcionamiento del tablet OFF-LINE.

Flexible

Personaliza el tipo de ordenes de trabajo, gestiona tu cartera de clientes, marca tus políticas de precios, controla tu margen y crea tu propio formulario para los mantenimientos.

Profesional

Aumenta tu **calidad de atención al cliente**, impresión de ticket, histórico de ordenes del cliente in-situ, captura de imágenes del trabajo a realizar o realizado.



Editorial 5**Noticias**

La Asamblea General de ASEFOSAM aprueba el cambio de su denominación social 7

AGREMIA celebra su Fiesta Patronal reuniendo a 400 personas 8

XV Torneo de Mus de "La Bonita" 12

De interés

Los ordenadores de tu empresa ante una inspección tributaria 16

Noticias Escuela Técnica

ASEFOSAM-AGREMIA y Panasonic firman un acuerdo de colaboración en materia formativa 18

De interés

Un instalador condenado por tratar de vender por internet una botella con R-22 20

Homenaje a José María Ferrer en su 50 aniversario como emprendedor 20

Anuncios venta empresas 21

Socio colaborador

Hot Pepper Leadership Institute 22

Plug & Gaz 23

Panasonic 24

Renault Retail Group 25

Usanca Metering 26

Aldingás 27

Ambilamp 28

Encuentros profesionales

Thermor 29

Usanca y Bmeters 30

Multitubo 31

Notas de prensa 32**Cuadro de honor** 34**Revista ASEFOSAM-AGREMIA****Revista Informativa de ASEFOSAM-AGREMIA**

Asociación de Empresarios de fontanería, saneamiento, gas, calefacción, climatización, mantenimiento, electricidad y afines de Madrid

Edita

ASEFOSAM.

C/ Antracita, 7 - 2ª Plta • Tel.: 91 468 72 51

asefosam@asefosam.com • 28045 Madrid

Redacción y Publicidad

Departamento de Marketing de ASEFOSAM

Colaboradores

José María de la Fuente, Inmaculada Peiró, Alberto Duro, Ana Hermosilla y Miguel A. Sagredo

Diseño Gráfico y Maquetación

iPuntoTres

Imprime

Gráficas Elisa, S.L.

Depósito Legal

M-34197-1998

Esta publicación no puede ser reproducida ni en todo ni en parte sin autorización previa de la empresa editorial

www.asefosam.com • prensa@asefosam.com

Tarifas

Presentación impuestos



PRESENTACIÓN IMPUESTOS DE EMPRESAS SIN ACTIVIDAD	18 €/mes + IVA
IRPF (RENTA)	50 € + IVA
PATRIMONIO	70 € + IVA
IMPUESTO DE SOCIEDADES	90 € + IVA
MODELOS RESÚMENES ANUALES (180/184/190/390/347...)	90 € + IVA
MODELOS TRIMESTRALES (115 /123 /130 /202 / 303, 349...)	50 € + IVA
SOLICITUDES FRACCIONAMIENTO O APLAZAMIENTO	50 € + IVA
CUMPLIMENTACIÓN MODELO 036	40 € + IVA
ESCRITOS, RECURSOS O RECLAMACIONES	100 € + IVA
LIQUIDACIÓN ITP (modelo 600)	55 € + IVA
REDACCIÓN CONTRATOS PRIVADOS ARRENDAMIENTO Y OTROS	100 € + IVA
LIQUIDACIÓN IMPUESTO PLUSVALÍA AYUNTAMIENTO	50 € + IVA
VALORACIÓN DE EMPRESAS	150 € + IVA
REALIZACIÓN PRESUPUESTOS FINANCIEROS DEL EJERCICIO	200 € + IVA
ALTA IMPUESTO SOBRE GASES FLUORADOS	60 € + IVA
PRESENTACIÓN OBLIGACIONES GASES FLUORADOS (existencias, declaraciones cuatrimestrales/anuales...)	25 €/mes + IVA

Para resto de presentaciones, no dudes en consultarnos.

¿TIENES DUDAS? CONTACTA CON NOSOTROS!

DEPARTAMENTO FINANCIERO

91 468 72 51 contabilidad@asefosam.com

C/Anracita, 7, 2º planta. Madrid 28045



ASEFOSAM AHORA ES AGREMIA



Agremia

¿ASEFO QUÉ?

¿A quién, de los que tenemos cualquier vinculación con la Asociación, no le han hecho una y mil veces esta pregunta?

Sólo ésta sería razón suficiente para haber cambiado el nombre hace ya tiempo, pero no ha sido hasta ahora, casi a punto de cumplir cuarenta años desde la constitución de la Asociación, cuando se ha hecho.

Y no ha sido por casualidad, ni por evitar la molestia de deletrearlo una y otra vez —que también— sino porque ahora, al borde entrar en la cuarta década, la realidad de la Asociación dista mucho de aquella que surgió de la ilusión, el empuje y el trabajo de unos profesionales de la fontanería que estaban dispuestos a sentar las bases de lo que hoy en día es nuestro oficio.

Aquella organización, que nació al amparo de la recién estrenada libertad de asociación sindical, creció al hilo de un importante proceso de transformación de la sociedad española, que no sólo afectó a la organización política, sino a la sociedad y la economía española en su conjunto.

En la segunda mitad de los 70 y a lo largo de los años 80 del siglo pasado, se fue generando un importante cuerpo normativo que estableció, en algunos casos por primera vez, los requisitos técnicos de las instalaciones que daban servicio a viviendas y edificios en general.

Esta nueva regulación, técnicamente más moderna y que en muchos casos implicó la adaptación a los estándares del resto de Europa, supuso además el surgimiento de nuevas “profesiones”.

Si hasta ese momento básicamente las instalaciones se habían ejecutado por los electricistas (en todo aquello que llevaba cables) y los fontaneros (en el resto de los casos), conocidos ambos en algunas zonas de España como “lampistas” al aunar en una única profesión ambos oficios”, empezaron a surgir los gasistas, los calefactores, los profesionales de la protección contra incendios, los especialistas del aire acondicionado y así, hasta el día de hoy, en el que la especialización hace que surjan por doquier nuevas actividades ligadas a las energías renovables, la domótica y las actividades relacionadas con la eficiencia energética.

La Asociación participó de manera activa en la regulación de estas nuevas profesiones, y tuvo como uno de sus retos prioritarios formar al conjunto de los profesionales a fin de dotarlos de los conocimientos técnicos y normativos necesarios para cumplir con los nuevos requisitos técnicos que, cada vez con mayor rigor, regulaban la actividad.

Al tiempo que fue necesaria la formación de un creciente número de nuevos profesionales, fue preciso dar soporte administrativo a las empresas instaladoras (concepto de nuevo cuño que surge en aquella época), para facilitar que pudiesen cumplir con las obligaciones burocráticas que exigía la nueva regulación —carnés, registros, certificaciones, etc.— amén de cumplir con las obligaciones en materia fiscal, laboral, de protección al consumidor y demás que fueron surgiendo como manifestación de los cambios sociales y económicos a los que antes hacíamos alusión.

Pues bien, mediada la segunda decena del siglo XXI, los retos a los que se enfrenta la asociación son otros, y la forma y los medios para acometerlos diferentes.

Hoy la Asociación está integrada por un creciente número de empresas que agrupan diversas especialidades del sector de las instalaciones y la energía, que demandan servicios cada vez más especializados y de mayor valor añadido.

Así mismo, la Asociación no puede olvidar sus responsabilidades para con los demás agentes del sector y la sociedad en su conjunto.

Por ello se ha hecho necesario que se dote de recursos más especializados, aborde nuevas formas de interactuar con sus socios, alcance acuerdos de colaboración y alianzas con otras organizaciones que complementen sus capacidades, para así, afrontar el futuro con garantías de éxito; y todo ello tiene también un reflejo en su denominación, en la que se recogen, de manera transversal e igual, el conjunto de actividades a las que da soporte, sin distinción ni preeminencia, aunando a la vez la tradición de la que procedemos con el futuro al que nos dirigimos.

Por eso ASEFOSAM, hoy ya es AGREMIA.

José M^a de la Fuente

Asefosam



PACK ropa laboral verano

OFERTA EXCLUSIVA SOCIOS



POLO m/corta
100% algodón
varios colores



CHALECO
multibolsillo
varios colores



PANTALÓN
multibolsillos
varios colores



ZAPATO
seguridad
Piel. Gris

PVP PACK: 37,95 € (IVA no incluido)

Más información: Dpto. Marketing ASEFOSAM 91 468 72 51 marketing@asefosam.com



Inmaculada Peiró Gómez
DIRECTORA GENERAL DE ASEFOSAM-AGREMIA
inma.peiro@asefosam.com

LA ASAMBLEA GENERAL DE ASEFOSAM APRUEBA EL CAMBIO DE SU DENOMINACIÓN SOCIAL

La Asamblea General de ASEFOSAM, reunida el 19 de mayo de 2016, ha aprobado un histórico cambio de Estatutos que incluye, entre otras novedades, la modificación de la denominación social de la Asociación.

ASEFOSAM pasará a partir de hoy a denominarse oficialmente **ASOCIACIÓN DE EMPRESAS DEL SECTOR DE LAS INSTALACIONES Y LA ENERGÍA (AGREMIA)**, denominación que pretende aunar tradición y modernidad, y recoger, junto a los valores de la tradición gremial de los oficios, la voluntad de reunir en una misma asociación todas las actividades desarrolladas por las empresas dedicadas al sector de las instalaciones y la energía, cualquiera que sea su especialidad o subsector.

Así mismo se ha aprobado un plan de comunicación con el objeto de difundir la nueva marca en el que se prevé que, durante los próximos meses, ambas denominaciones puedan convivir a fin de proceder a una transición lo más ordenada posible, de modo que todo el sector pueda ir familiarizándose con la nueva denominación.



Estos cambios pretenden hacer de **AGREMIA** una asociación cada vez más fuerte, representativa, moderna en estructura y gestión y eficaz en el desarrollo de los fines para los que fue creada, la defensa y representación de los intereses de sus socios.

Agremia
Asociación de Empresas del Sector
de las Instalaciones y la Energía



Inmaculada Peiró Gómez
DIRECTORA GENERAL DE ASEFOSAM-AGREMIA
inma.peiro@asefosam.com

AGREMIA CELEBRA SU FIESTA PATRONAL REUNIENDO A 400 PERSONAS



El pasado día 24 de Junio Agremia-Asefosam celebró su tradicional Fiesta Patronal. En esta ocasión, la cena de gala tuvo lugar en Casa Mónico, donde 400 personas pudieron disfrutar de una velada en la que el compañerismo fue la nota dominante. A la cena, referente del sector empresarial de las instalaciones y la energía, asistieron representantes de empresas instaladoras asociadas, socios colaboradores, empresas energéticas, representantes de las administraciones autonómica y local, representantes de asociaciones empresariales, colegios profesionales etc.



Juan Pablo Lázaro, presidente de la patronal madrileña CEIM y vicepresidente de CEOE dirigió unas palabras a los asistentes al inicio de la cena, en las que ensalzó la labor de los empresarios, especialmente de las pymes y autónomos, destacando la dificultad que entraña para pequeños y medianos empresarios el abrir todos los días las puertas de su negocio tratando de generar empleo y riqueza para el país.



Posteriormente y en su tradicional discurso de bienvenida, el Presidente de Agremia explicó a los asistentes el porqué del cambio de nombre de la Asociación, destacando que *“Asefosam es conocida por ser la Asociación de Fontaneros y aunque llevamos ese nombre con orgullo, no se corresponde con la actualidad multisectorial de la Asociación, donde conviven todo tipo de empresas. Por eso Agremia, representa lo que somos, un gremio que integra a todas las empresas del sector de las instalaciones y la energía”*.



José María de la Fuente destacó asimismo la incorporación de Agremia en Fenie y agradeció a la Directora General de Fenie Energía su presencia, resaltando la implicación que Agremia tendrá en breve en esta comercializadora energética. Finalizó su intervención el Presidente dando paso a un vídeo realizado con la colaboración de empresas asociadas, empleados y colaboradores donde se explicaba la evolución de la Asociación y de sus empresas desde el año 1977 hasta llegar a la actualidad de Agremia.



También hubo un momento de reconocimiento por parte de FREMAP a 4 empresas asociadas por contribuir a la reducción de la siniestralidad laboral y fomentar la prevención de riesgos laborales. Estas fueron: CYV GAS S.A., SEROMAL S.A, INSTALACIONES CALEMA S.L y TELEGEST S.L.





Una vez finalizada la cena, todos los asistentes pudieron disfrutar por cortesía de Baxi del humor e ingenio de Agustín Jiménez quien además fue el encargado de sortear los 29 regalos –consistentes en diferentes viajes y estancias en hoteles– aportados por las empresas colaboradoras.



FIRMAS COLABORADORAS

ESPECTÁCULO PATROCINADO POR:



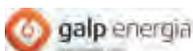
REGALO BIENVENIDA SEÑORAS:



REGALO BIENVENIDA CABALLEROS:



REGALOS APORTADOS POR:





Ana Hermostilla
RESPONSABLE DPTO. MARKETING ASEFOSAM-AGREMIA
marketing@asefosam.com

XV TORNEO DE MUS DE "LA BONITA"



El pasado 26 de Mayo, se celebró el tradicional Torneo de Mus de ASEFOSAM/AGREMIA, encuentro que reúne anualmente a 64 parejas entre los socios y demás profesionales del sector.

El restaurante "El Mirador de Cuatro Vientos", fue de nuevo el escenario donde las parejas pudieron disputar reñidas partidas para ir pasando por las distintas fases clasificatorias.

Al término del torneo la pareja vencedora fue la compuesta por Rafael Fuentes y Julián Buenache de Madrileña Red de Gas, que su-

peró en la final a la compuesta por el socio Rubén Moreno y su pareja David Heras. El tercer puesto correspondió al socio José Antonio Mula y Félix Ariño.

El torneo contó una vez más con el patrocinio de JUNKERS, que obsequió a todos los participantes con un cóctel servido en el salón de juego, además de colaborar con regalos para todos los participantes y con un regalo especial para los campeones.

Además varias empresas colaboraron con la aportación de regalos para los participantes:





Inverter DC y clasificación energética hasta A++.
Aire acondicionado Junkers
en una palabra: Eficiencia.



Junkers ofrece una gran variedad de equipos de aire acondicionado que garantizan la temperatura perfecta con ahorro de energía.

La gama de Aire Acondicionado doméstico de Junkers es respetuosa con el medio ambiente, fácil de instalar y destaca por su alta eficiencia energética hasta A++. Ofrece una gran variedad de productos con refrigerante ecológico R410a, tanto en Mono Splits como en unidades interiores para Multi Splits Murales, Suelo-Techo, Cassette y Conductos, y unidades exteriores 2x1, 3x1, 4x1 y 5x1.

www.junkers.es



Confort para la vida

 **JUNKERS**
Grupo Bosch

Síguenos en:





Agradecemos a todos los participantes su asistencia, a JUNKERS su continuo apoyo para llevar a cabo la realización del Torneo y al resto de firmas su colaboración con la aportación de regalos.



Campeones Liga A.



Subcampeones Liga A.



Tercer clasificado



SERVICIO DE GESTORÍA PARA AUTÓNOMOS

¡Confía en tu Asociación!



ÁREA FISCAL Y CONTABLE

AUTÓNOMO ONLINE A TRAVÉS DE FICHERO EXCEL

- Contabilización de facturas de ventas, compras y gastos
- Libros oficiales
- Pagos fraccionados de IRPF, IVA y retenciones alquileres
- Resúmenes anuales

60 €/mes

AUTÓNOMO PRESENCIAL (hasta 450 asientos)

- Contabilización de facturas de ventas, compras y gastos
- Libros oficiales
- Pagos fraccionados de IRPF, IVA y retenciones alquileres
- Resúmenes anuales y declaración de la renta

95 €/mes

CONSULTAR TODOS LOS SERVICIOS QUE OFRECEMOS EN ESTE ÁREA EN contabilidad@asefosam.com



ÁREA LABORAL

- Elaboración mensual de nóminas y seguros sociales
- Elaboración de contratos, sistema Contrat@
Gestoría laboral de partes de alta, baja, variación de datos sistema RED
- Liquidaciones trimestrales de IRPF y resumen anual
- Confección de certificados de renta
- Cartas de despido/sanción, finiquitos, certificados de desempleo
- Bajas Incapacidad Temporal - Transmisión sistema RED

10 €/mes por autónomo + 10 €/mes por nómina

MÁS INFO EN laboral@asefosam.com



ÁREA JURÍDICA

- **Gestión de los siguientes procedimientos:**
 - ADMINISTRATIVOS
 - JUDICIALES
 - CIVILES
 - LABORALES
 - CONTENCIOSOS ADMINISTRATIVO
 - PENALES

CONSULTAR TARIFAS EN juridico@asefosam.com



Alberto Duro
RESPONSABLE DPTO. FINANCIERO ASEFOSAM-AGREMIA
contabilidad@asefosam.com

LOS ORDENADORES DE TU EMPRESA ANTE UNA INSPECCIÓN TRIBUTARIA

Todos hemos escuchado en los últimos meses no sólo los planes antifraude anunciados por Cristóbal Montoro en la prensa, sino las inspecciones que están proliferando en los domicilios de las empresas y como la Administración obtiene la información necesaria a través del examen de sus ordenadores.

¿Es posible que la Administración Tributaria pueda acceder a los ordenadores de mi empresa y de ser así, es algo nuevo?

Lo cierto es que hace tiempo que es efectivamente cierto y esto no supone ninguna novedad en la lucha contra el fraude fiscal, únicamente se ha hecho más mediático a raíz de los últimos registros anunciados en los telediaros.

DEBERES DEL CONTRIBUYENTE ANTE LA INSPECCIÓN EN SUS OFICINAS

Ante todo, es importante que no cunda el pánico. Se tiende a pensar que cuando nos inspeccionan es porque hemos hecho prácticas que no están de acuerdo a la Ley y esto no es necesariamente cierto. La inspección en tu empresa puede estar motivada por pertenecer a un colectivo determinado de riesgo y nada tener que ver con las prácticas que estás realizando.

Lo primero que debemos saber es que el artículo 142 de la Ley General Tributaria faculta al inspector para acceder a tus dependencias empresariales y tener acceso a cualquier información de índole tributario si tiene la autorización administrativa del Delegado de zona de la AEAT o si el re-



presentante de tu empresa les da permiso para acceder.

Esto quiere decir que efectivamente, el inspector podrá inspeccionar y hacerse una copia completa del disco duro del/los ordenador/es de la empresa para filtrar cualquier información que en él hubiera y que tuviera trascendencia fiscal.

Por lo tanto, deberemos atender al inspector y prestar la debida colaboración en el desarrollo de sus funciones. Es decir, que si por ejemplo no facilitásemos las claves de acceso a un ordenador, el inspector podrá precintar y llevarse dicho ordenador para extraer la información igualmente, siendo además probable que levante una diligencia de obstrucción por no facilitar la debida colaboración.

INFORMACIÓN QUE PODRAN OBTENER DE LOS ORDENADORES DE MI EMPRESA

La información que debemos proporcionar al inspector es toda la susceptible de tener relevancia tributaria, pero existen ciertas excepciones (salvo que exista autorización judicial), como son los mensajes de correo electrónico, las intranet, los registros de llamadas o de navegación de páginas webs, ya que se entienden como de carácter personal y no tributario.

DERECHOS DEL CONTRIBUYENTE ANTE LA INSPECCIÓN EN SUS OFICINAS

El derecho más elemental es que el inspector se ha de identificar como tal e indicar los límites de la actuación inspectora, es decir, nos debe informar sobre en qué materia o ejercicio está basada la inspección.

Otra de las cosas que se ha de tener en cuenta es que existen domicilios constitucionalmente protegidos. Según el Tribunal Constitucional, será un domicilio **constitucionalmente protegido** los espacios físicos que son indispensables para desarrollar su actividad sin intromisiones ajenas, con independencia de que sea el domicilio fiscal, la sede principal o la sede secundaria, por constituir el centro de dirección de la socie-



dad y/o servir a la custodia de los documentos u otros soportes de la vida diaria de la sociedad o de su establecimiento que quedan reservados al conocimiento de terceros.

Es decir, a modo de ejemplo, para que un inspector accediese a los ordenadores de una fábrica, tienda de ropa, bar, nave industrial... bastaría con la autorización administrativa del Delegado de zona de la AEAT, ya que se entienden que estos espacios son abiertos al público.

Sin embargo, en las áreas no accesibles al público de las empresas, en los despachos profesionales o en los domicilios particulares (si la actividad se ejerce en el propio domicilio), el inspector únicamente podría acceder a esa zona y por tanto a los ordenadores con una orden judicial o con la correspondiente autorización del representante de la empresa.

Todo ello sin olvidar que, aunque no se tenga acceso físico por parte del inspector a estas zonas, no es eximente para proporcionarle, en el lugar que se convenga para ello, de toda la información tributaria que nos sea solicitada, con los límites que la propia inspección indique, en cuanto a materia o ejercicio a inspeccionar.

Para cualquier duda que os surja al respecto, podéis contactar con el Dpto Financiero de la Asociación en el teléfono **91.468.72.51 ext 121** o a través del correo contabilidad@asefosam.com.

Asimismo recordad que tenéis a vuestra disposición el servicio de gestoría ASE+ para los asociados, tanto para llevar la gestión contable, fiscal, laboral y jurídica de vuestra empresa, como para cualquier trámite concreto que necesitéis.

ASEFOSAM-AGREMIA Y PANASONIC FIRMAN UN ACUERDO DE COLABORACIÓN EN MATERIA FORMATIVA

El pasado 1 de Junio se firmó un acuerdo de colaboración en materia formativa entre Asefosam-Agremia y Panasonic, en la sede de la Asociación.

Panasonic empresa líder en climatización y calefacción, y nuevo Socio Colaborador de la Asociación, apostando por la formación de los profesionales de las instalaciones, va a patrocinar un aula de la Escuela Técnica de Asefosam-Agremia con equipos de la marca para la formación continua de sus servicios técnicos y de los instaladores que se forman en la Escuela en materia de Climatización.

Panasonic instalará un equipo de climatización doméstica Etherea A++, con sensores inteligentes de Econavi que ofrecen una eficiencia adicional del 38% y el sistema de purificación Nanoe que neutraliza bacterias

y virus y elimina mohos y alérgenos en un 99%.

Además esta sala de formación contará con un equipo muy eficiente de la nueva gama Aquea H de 3,2 kW (Kit-WC03H3E5), que ofrece un excelente COP de 5 (a temperatura de impulsión de agua de 35°C y temperatura exterior de 7°C) y un SCOP en zona cálida de 6,1. Esta bomba de calor aire-agua de Panasonic dispone de un control de dos zonas mediante dos circuitos de calefacción independientes.

Asefosam-Agremia lleva en su ADN la formación de calidad de los profesionales de la instalaciones para la mejora del sector, y lo abandera su Escuela Técnica, sita en Av. De Córdoba, 21, en Madrid, que cuenta con 3.000 m² de instalaciones teórico prácticas y forma a más de 2.000 alumnos al año.



De izq. a dcha: Francisco Perucho, General Manager división climatización Sur de Europa, Panasonic, José M^a de la Fuente, Presidente de Asefosam-Agremia, Inmaculada Peiró, Directora General de Asefosam-Agremia y Enrique Vilamitjana, Managing Director división climatización Europa.

ErP

Energy-related Products

CALIFICACIÓN
ENERGÉTICA

A

PERFIL DE
CARGA

M/XL

SEGÚN
MODELO

COINTRA



CALENTADORES A GAS *Supreme*

Los más eficientes

2

**GARANTÍA
TOTAL**

AÑOS

TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA

hasta
**20% AHORRO
GAS**

hasta
**35% AHORRO
AGUA**

TAMARO COMPACTO
-20%

**ENCENDIDO DIRECTO
DEL QUEMADOR**

AHORRO GAS

FÁCIL INSTALACIÓN



- ▶ Tomas en plantilla interior
- ▶ Ahorro de tiempo **1/2h.**

DISPLAY LCD EN TODA LA GAMA



Modelos Supreme Plus E, VI y B



Modelos Supreme E TS y VI TS

Los calentadores a gas Supreme, adaptados a la nueva ERP y gracias a la avanzada tecnología que incorporan y a las innumerables ventajas que ofrecen al usuario, consolidan la posición de liderazgo de Cointra en el sector del Agua Caliente Sanitaria.

Pensada para satisfacer las necesidades del usuario más exigente, la nueva gama Supreme se compone de **modelos estancos** que garantizan la máxima seguridad (Supreme E y E TS), **modelos modulantes con tecnología Inverter** que proporcionan los mayores ahorros energéticos (Supreme E TS y VI TS), **modelos de tiro forzado** para instalaciones con dificultades en la evacuación de gases (Supreme VI y VI TS) y **modelos con encendido electrónico por batería con display digital** (Supreme B).

www.cointra.es

COINTRA
Avanzamos juntos

UN INSTALADOR CONDENADO POR TRATAR DE VENDER POR INTERNET UNA BOTELLA CON R-22



La sección cuarta de la Audiencia de Girona ha condenado al instalador D. B. R. por haber intentado vender por internet una botella de gas refrigerante prohibido. El acusado reconoció que colgó un anuncio ofreciendo la botella, de entre 10 y 14 kilos, a cambio de 400 euros. El 21 de mayo de 2014, la Guardia Civil le intervino la sustancia y la envió al laboratorio central de aduanas. El análisis concluyó que la botella contenía gas denominado R-22 o HCFC-22, que está catalogado por el reglamento europeo como una sustancia que daña la capa de ozono.

MULTA DE 1.440 EUROS

Por eso le han condenado como autor de un delito contra el medio ambiente. Le han impuesto una pena de seis meses de prisión, una multa de 1.440 euros y le prohíben trabajar en instalaciones que contenga gases fluorados durante seis años. El tribunal ha dictado de viva voz la firmeza de la sentencia. Inicialmente, el acusado afrontaba una pena de un año de prisión, una multa de 4.500 euros y una inhabilitación de seis años para trabajar como instalador.

Fuente: Diario Punt Avui

HOMENAJE A JOSÉ MARÍA FERRER EN SU 50 ANIVERSARIO COMO EMPRENDEDOR

El pasado 3 de junio tuvo lugar un cálido homenaje a José María Ferrer, presidente y fundador de Válvulas Arco y la firma Sonia. Con el objetivo de celebrar su 50 Aniversario como emprendedor, se dieron cita en el Palau Reina Sofía cerca de 100 personas entre las que encontraban su familia, numerosos colaboradores, una importante representación del sector empresarial valenciano, y contó también con la presencia de Asefosam-Agremia.

José María Ferrer, considerado uno de los padres de la fontanería moderna creó en la década de los 80 la famosa A-80, la primera válvula de escuadra con maniobra por cuarto de vuelta. Esta válvula, de la que se han vendido más

de 300 millones de unidades en todo el mundo, significó toda una revolución en su sector y está presente en todas las viviendas españolas y en más de 80 países como llave de corte de cisterna o grifería.

Bajo el lema “*la calidad se fabrica*”, José María Ferrer ha liderado el lanzamiento de más de 200 patentes, 50 modelos de utilidad y más 3.000 referencias de producto.



ANUNCIOS VENTA EMPRESAS

EMPRESA VENTA ONLINE DEL SECTOR CLIMATIZACIÓN

Importante empresa de venta online sector climatización con suministro a nivel nacional y servicio de instalación en Madrid.

Excelente oportunidad para quienes deseen crecer o implantarse en el sector de la venta e instalación de equipos y sistemas de climatización. Empresa líder en la comercialización de equipos y sistemas de climatización, tanto en el sector doméstico como en el comercial, con sede en Madrid y distribución a nivel nacional.

Bien posicionada, ingresos estables y en continuo crecimiento, gran cartera de clientes a nivel nacional, y sellos de reconocimiento en el ámbito del comercio online. En trámites de ISO 9001, 14001 y clasificación empresarial.

PRECIO: 2.140.942,57€

Tasación auditada oficialmente. Incluye activos y propiedades en Madrid capital. Posibilidad de negociación sin propiedades.

Ref: V.001-16-6

Contacto: juridico@asefosam.com o contabilidad@asefosam.com



CONOCIDA EMPRESA DEL SECTOR DE LA CALEFACCIÓN

Importante empresa con sólida implantación en el área de Madrid y reconocido prestigio en el ámbito del gas y la calefacción, se vende por jubilación de sus socios.

Conocida empresa del sector de la calefacción y la climatización orientada al sector doméstico, con más de 30 años de implantación en Madrid y negocio bien consolidado, se vende por jubilación de sus socios.

Ideal para nuevos emprendedores o empresas ya consolidadas, con ánimo de implantar nuevas metodologías y fórmulas de venta que permitan desarrollar todo el potencial del negocio y rentabilizar la imagen y el fondo de comercio generado durante estos 30 años.

La empresa es Servicio Técnico de marca líder en el ámbito de la comercialización de calderas, calentadores, termos y equipos de aire acondicionado.

PRECIO: 177.000 €

Ref: V.002 16-06

Contacto: juridico@asefosam.com o contabilidad@asefosam.com



HOT PEPPER LEADERSHIP INSTITUTE, NUEVO SOCIO COLABORADOR



Hot Pepper Leadership Institute (HPLI) ha firmado un Acuerdo como Socio Colaborador de Agremia, con el objetivo de Ofrecer sus Servicios de Desarrollo de Liderazgo a las empresas asociadas de Agremia, en condiciones muy ventajosas.

Desde Hot Pepper Leadership Institute acompañamos a personas y organizaciones en su proceso de desarrollo hacia un Liderazgo Altamente Efectivo, tanto de las personas como de los equipos de trabajo de las compañías. El desarrollo de estas herramientas de liderazgo ayuda a aumentar la rentabilidad del negocio, objetivo último de toda organización.

El equipo de Hot Pepper está compuesto por diferentes expertos en las siguientes áreas: formación, coaching, consultoría, desarrollo de habilidades de liderazgo, gestión y desarrollo de equipos, estrategia, innovación y cambio y digitalización de empresas.

Trabajamos con una metodología eminentemente práctica, basándonos en casos reales. Los participantes en estas formaciones y talleres tendrán la posibilidad de presentar los desafíos que se le plantean en su propia empresa y trabajar sobre ellos. Esta es una forma sumamente efectiva de trabajar, sobre la propia vida y la propia empresa.

En el contexto real de la propia empresa analizamos la manera de liderar de cada

directivo, haciendo hincapié en los puntos fuertes y en aquéllos que necesitan mejora. A partir de allí trabajamos el desarrollo de los puntos fuertes de cada persona para lograr un verdadero despegue del liderazgo, y ayudamos a corregir aquellos puntos que están dificultando, tanto el desarrollo personal como el funcionamiento exitoso de la empresa.

Además de ayudar a los Directivos de las empresas, es fundamental que los Equipos de trabajo estén coordinados, que tengan objetivos comunes, que entiendan su función dentro de la empresa y la función de los demás. Nuestra metodología ayuda a los equipos a entender que juntos suman más y que compartir experiencias, buenas prácticas, problemas y éxitos con los clientes y proveedores ayuda a todos a ser más eficaces y más rentables.

Desarrollamos dos tipos de acciones de Desarrollo de Liderazgo:

1. Formaciones y talleres abiertos, dirigido a personas de diferentes empresas asociadas de Agremia, en las propias Instalaciones de la Asociación.
2. Programas de formación "a medida" de la empresa para trabajar el liderazgo. (Se hace un diagnóstico inicial para ver qué es lo que la empresa necesita cambiar y se trabaja en las instalaciones de la empresa, para poner en marcha los planes de acción que se acuerden).

PLUG & GAZ, NUEVO SOCIO COLABORADOR

PLUG&GAZ

SEGURIDAD EN LA INSTALACIÓN DE GAS A TODOS LOS NIVELES GRACIAS AL SISTEMA PLUG&GAZ: UNA REVOLUCIÓN EN EL MUNDO DE LAS CONDUCCIONES DE GAS

PLUG&GAZ es una empresa innovadora especializada en tuberías corrugadas flexibles en acero inoxidable y accesorios, utilizadas en aplicaciones de conducción de elementos que requieren la máxima seguridad, tales como la distribución de gas.

Diseñado para la instalación de gas natural en nueva construcción, renovación o ampliación de redes, los tubos corrugados plegables en acero inoxidable simplifican la tarea del instalador gracias a un montaje sin soldadura.

EL SISTEMA PLUG&GAZ SE INSTALA FÁCILMENTE REDUCIENDO DE MANERA SIGNIFICATIVA LOS COSTES

El sistema Plug&Gaz es:

- **Seguro:** Doble estanqueidad garantizada. Temperatura de utilización de -20°C a +60°C
- **Rápido:** Ahorra hasta un 75% del tiempo de instalación. Amortización en poco tiempo
- **Flexible:** Sin soldaduras. Los racores para codos (90° y 45°) no son necesarios (el tubo se dobla simplemente con la mano)

- **Manejable:** 2 veces más ligero que el cobre. Una sola persona es capaz de manejarlo y transportarlo. Se ha eliminado el uso de herramientas voluminosas lo que permite una mayor comodidad en la instalación.
- **Fácil:** Envainado fácil sobre grandes longitudes
- **Grandes longitudes:** Hasta 75 m
- **Coste:** Mayor proyecto, mayores ventajas logísticas y de costes.



PANASONIC, NUEVO SOCIO COLABORADOR



Con más de 30 años de experiencia, exportando a más de 120 países de todo el mundo y produciendo 100 millones de compresores, Panasonic es uno de los líderes del sector del aire acondicionado a nivel mundial. La marca dispone de una tecnología japonesa de alta fiabilidad para diseñar productos de máxima eficiencia energética además de un gran respeto por el medio ambiente. Por ello, tiene el objetivo en su centenario, en 2018, de convertirse en la primera compañía del sector de la electrónica con menos emisiones de CO2 y potenciar proyectos de Smart Cities como los de Fujisawa, Yokohama, Lyon y Skolkovo.



Panasonic ofrece soluciones específicas de climatización destinadas a hogares, tiendas y restaurantes, hoteles y edificios de oficinas o industriales. En cuanto a la gama doméstica, la compañía dispone de Etherea que, además de tecnología Inverter, incorpora el nuevo gas R32 y los sensores inteligentes Econavi que reducen el consumo superfluo. En función de la intensidad de la luz solar, la presencia de movimiento humano, el nivel de actividad o la ausencia de personas, los equipos modifican su comportamiento de forma automática consiguiendo un ahorro energético de

hasta el 38% adicional, sin renunciar al máximo confort. Con una eficiencia A+++, estos equipos disponen de un sistema de purificación Nanoe basado en la producción de nanopartículas de agua atomizada electrostáticamente. Esta tecnología neutraliza el 99% de virus y bacterias, reduce los pesticidas residuales, elimina mohos y alérgenos presentes tanto en la atmósfera como encima de los muebles; a la vez que hidrata la piel y el pelo. Etherea ha sido la primera gama del mercado en implantar el control remoto mediante smartphone, tablet o PC.

Otra de las gamas domésticas que destacan por su alto ahorro energético es la bomba aire-agua de Aquarea H que proporciona calor, frío y agua caliente sanitaria y alcanza una clasificación energética A++ entre 55°C y 35°C. No obstante, estos equipos a una temperatura de 35°C reúnen los requerimientos adecuados para la nueva regulación de septiembre de 2019 para ofrecer una clasificación A+++. Su COP es fantástico, en los equipos de 7 kW llega a 4,46 y en los de 9kW a 4,13. El COP más espectacular es el del modelo de 3,2 kW capaz de ofrecer un COP de 5. Una unidad de este último modelo es el que va a estar instalado en el aula Panasonic de la Escuela Técnica de Asefosam-Agremia para que los socios puedan utilizarlo en las sesiones de formación.

En el mes de Junio, Panasonic ha lanzado la segunda edición de los premios PRO Awards con los que premia a los proyectos más innovadores, más eficientes y creativos del mercado instalados con sistemas de climatización Panasonic durante el 2015 y 2016. Consulta las bases de estos premios y toda la información sobre la compañía, sus proyectos y productos en <http://www.aircon.panasonic.es/>

RENAULT RETAIL GROUP, NUEVO SOCIO COLABORADOR



Renault Retail Group (RRG) es la filial comercial de la marca Renault, con 18 concesionarios repartidos en las provincias de Madrid, Barcelona, Valencia y Castellón. Ofrece toda la gama Renault y Dacia con las mejores condiciones y servicios, con un stock de más de 5.000 unidades de entrega inmediata. Además dispone de más de 500 vehículos de todas las marcas seminuevos y de ocasión. Y un servicio postventa moderno, con taller de mecánica y carrocería de todas las marcas.

La vocación de RRG es liderar el servicio y la atención al cliente de la marca Renault en toda España. Convertirse en una referencia en el trato con el cliente, para que este sienta en todo momento la confianza de estar trabajando con una empresa que entienden sus necesidades y le van a ofrecer toda la ayuda que necesita. Además ofrecemos soluciones especiales para la financiación y seguros a todos nuestros clientes.

Todas estas ventajas se extienden también a las empresas y profesionales, para los que RRG tiene una división específica para atender todas sus necesidades. Para los asociados de ASEFOSAM-AGREMIA, RRG ofrece ofertas exclusivas que se pueden disfrutar en cualquier versión (excepto series especiales o limitados):

RENAULT

- Nuevo Twingo: 13,00%
- Nuevo Clío: 14,50%
- Nuevo Megane: 17,00%
- Captur: 10,00%

- Fluence: 29,00%
- Scenic: 26,00%
- Grand Scenic: 26,00%
- Kadjar: 13,50%
- Talisman: 14,00%
- Nuevo Espace: 14,00%
- Kangoo: 24,00%
- Kangoo Z.E.: 28,00%
- Nuevo Trafic: 26,00%
- Master: 30,00%

DACIA

- Sandero: 4,50%
- Logan: 4,50%
- Duster: 4,50%
- Lodgy: 4,50%
- Dokker: 4,50%

Contacte con nuestros asesores comerciales:

- Madrid: David García, 649 476 515.
Avd. Andalucía km 9,200, 28021.
- Madrid: Julián Sanz, 648 008 729.
C/ Oca, 7-9, 28025.
- Madrid: Félix Hernández, 609 037 939.
C/ Alcalá, 520, 28027.
- Madrid: Antonio Cambra, 679 082 693.
C/ General Yagüe, 6, 28020.
- Madrid: Víctor Melchor, 618 757 241.
Av. de Burgos, 93, 28050.
- Alcorcón: Javier Franco, 639 128 621.
Avd. de Móstoles S/N, 28922.
- Majadahonda: Javier Fernández,
639 207 775. C/ Cereza S/N,
Pol. Ind. Carralero, 28222.
- Las Rozas: José Rodríguez, 647 812 900.
C/ Cabo Rufino Lázaro, 22.
Pol. Ind. Európolis, 28232.



USANCA METERING, NUEVO SOCIO COLABORADOR



LA MEJOR SOLUCIÓN PARA LA MEDICIÓN Y GESTIÓN DE LECTURAS DE CONTADORES Y REPARTIDORES DE COSTES

¿QUÉ SOMOS?

Usanca Metering es una empresa de Software dedicada exclusivamente al Sector Energético. Fue fundada tanto por profesionales de dicho sector como por expertos con dilatada experiencia en el mundo del software a nivel técnico y comercial.

En sus principios se dedicó a realizar desarrollos personalizados dentro del ámbito del Control de Instalaciones Térmicas, consolidándose como empresa pionera una vez desarrolladas soluciones concretas tanto de software como de hardware.

¿QUÉ OFRECEMOS?

Desde Usanca ofrecemos distintas plataformas para el control de:

- Comunidades de Propietarios
- Centros Comerciales y Grandes Superficies
- Laboratorios
- Centros Deportivos
- Grandes Instalaciones LED

Monitorizando instalaciones de diversos tipos:

- Calefacción
- Aire Acondicionado
- Agua Fría

- ACS
- Electricidad
- Sondas de Temperatura, Humedad y Luminosidad

¿CUÁL ES NUESTRA FILOSOFÍA DE EMPRESA?

Nuestro único cliente es el instalador/mantenedor. No somos una empresa de servicios, creamos soluciones y herramientas para que nuestros clientes puedan entrar o expandirse en el ámbito de la Monitorización de Instalaciones y/o Gestión de Lecturas, pudiendo cubrir todo el recorrido del servicio de lecturas y generación de recibos.

PRODUCTOS PRINCIPALES

- **Gestor Remoto de Consumos LRC (Versiones Walk-By y AMR) para el Ámbito Doméstico**
- **Lector Remoto de Dispositivos Energéticos Genéricos GDR para el ámbito industrial y terciario**
- **Sistema de Adquisición de datos para el Sistema Pretel del IDAE**
- **Repetidor/Concentrador Wireless MBus OMS**
- **Lector Walk-By para redes Wireless MBus**



ALDINGÁS, NUEVO SOCIO COLABORADOR



Aldingás, S.L. se creó en el 1996 con el objetivo de ofrecer soluciones eficientes y económicas para la generación de calefacción y A.C.S., garantizando siempre la máxima seguridad y el respeto al Medio Ambiente.

En aquel entonces, nos iniciamos con la fabricación y comercialización de calderas de rendimiento estándar, hoy en desuso. De inmediato incorporamos a nuestra oferta las calderas de Baja Temperatura y Condensación, siendo pioneros en estas especialidades.

Desde nuestros inicios, en Aldingás hemos orientado nuestra actividad al desarrollo y continua búsqueda de nuevas soluciones cada vez más eficientes, económicas y compactas, gracias al uso de nueva tecnología.

Aldingás es distribuidor para España de las calderas de Inox gas RENDAMAX, marca conocida por su avanzada técnica, y de BONGIOANNI. En Aldingás ofrecemos todo tipo de soluciones para la generación de calefacción, tanto en gas, gasóleo como biomasa.

Además de las soluciones de calefacción, estamos especializados en el cálculo de soluciones para producción de ACS, tales como equipos especiales para el tratamiento de la Legionela, calentadores instantáneos, productores de ACS a gas de gran potencia, acumuladores, interacumuladores, intercambiadores de placas, etc... En 1999, Aldingás inicia la fabricación de equipos autónomos generadores de calor para exteriores, siendo pioneros en este campo.

Nuestros equipos autónomos generadores de calor para exteriores cumplen la normativa actual, RITE, Código Técnico de la Edificación y son construidos según norma UNE 60.601, con su correspondiente certificación, estudiados y diseñados a medida de las necesidades del cliente.

En la actualidad, Aldingás fabrica también soluciones personalizadas para salas de calderas, que resuelven problemas de accesibilidad, espacio, tiempo de ejecución de la obra, etc. Estas soluciones a medida cumplen igualmente con la normativa actual.

En Aldingás brindamos apoyo técnico al ingeniero y al instalador antes y después de la venta, puesto que somos conscientes que el nuestro es un producto técnico.

Para garantizar el correcto funcionamiento de nuestros productos, en Aldingás disponemos de una red de asistencia técnica en toda España, que pondrá sus conocimientos y amplia experiencia al servicio de quién lo requiera. A su vez, proporcionamos recambios de todos los productos suministrados durante la vida útil de éstos, incluso para aquellos productos que ya han sido descatalogados.

DATOS DE CONTACTO:

Delegación Madrid:

Sr. Miguel Angel Contreras
Tel. 636 45 14 30
mcontreras@aldingas.com

ALDINGAS, S.L.

c/ El Pla, 49-51, Nave 2
08750 Molins de Rei (Barcelona)
Tel. 93 491 21 34
aldingas@aldingas.com • www.aldingas.com

AMBILAMP, NUEVO SOCIO COLABORADOR



AMBILAMP: ASOCIACIÓN PARA EL RECICLAJE DE LA ILUMINACIÓN

Fundado en 2005, AMBILAMP, es un Sistema Colectivo de Responsabilidad Ampliada del Productor cuyo objetivo es la recogida y el tratamiento de los residuos de lámparas y luminarias incluidas en la RAEE.

AMBILAMP tiene como misión garantizar el cumplimiento de las obligaciones establecidas en el nuevo RD RAEE 110/2015 para todos sus productores adheridos, creando la infraestructura necesaria para el desarrollo de un sistema de recogida y tratamiento de residuos de lámparas y luminarias.

AMBILAMP cuenta con más de 300 empresas adheridas y más de 33.000 puntos de recogida. En sus diez años de actividad, AMBILAMP ha gestionado la recogida y reciclaje de más de 150 millones de lámparas y más de 2.100 toneladas de luminarias en toda España.

<http://www.ambilamp.es/>

¿QUÉ TIPO DE RESIDUOS DE ILUMINACIÓN RECICLA AMBILAMP?

El tipo de residuos que gestiona AMBILAMP son fluorescentes, bombillas de bajo consumo y descarga), y bombillas LEDs. Desde 2012 AMBILAMP también integra en su haber un sistema de recogida de luminarias entre las que se encuentran: luminarias de interior, exterior, LEDs, luminarias de emergencia y rótulos luminosos.

¿POR QUÉ RECICLAR?

Algunas lámparas incluidas en la RAEE (fluorescentes, bombillas de bajo consumo y descarga) contienen pequeñas cantidades de mercurio que debemos recoger para evitar su emisión al medio ambiente. Aunque en pequeñas cantidades no son nocivas, sí pueden ser un problema en grandes cantidades. En cuanto a los LEDs, aunque no contienen mercurio, deben ser reciclados, porque al igual que el resto de lámparas y luminarias contienen materiales que deben ser recuperados ya que son muy escasos como materia prima en la Tierra, evitando así la abusiva explotación de los recursos naturales.

¿CÓMO LOCALIZAR LOS PUNTOS DE RECOGIDA MÁS CERCANOS?

A través de su web www.ambilamp.es, AMBILAMP pone a disposición de todos los ciudadanos/as un localizador, con carácter nacional, de puntos de recogida. La herramienta se basa en la tecnología Google Maps y cada semana se añaden los nuevos puntos que se adhieren a la red.

¿CÓMO CONTACTAR CON AMBILAMP?

Para cualquier consulta AMBILAMP dispone de una dirección de correo electrónica donde puede mandar un email a comunicacion@ambilamp.com



PRESENTACIÓN DE THERMOR SOBRE AEROTERMIA

Dpto. Técnico Thermor



El pasado 12 de mayo se celebró en las instalaciones de Asefosam/AGREMIA una Jornada Técnica sobre Soluciones en climatización residencial mediante bomba de calor aire-agua de **Thermor**.

Manu Ruiz, Responsable de Formación y Prescripción de Thermor y experto en Aerotermia, fue el encargado de impartir la sesión que arrancó abordando con claridad el complejo y actual marco legal de la Aerotermia en España.

El ponente explicó a todos los asistentes que la bomba de calor aerotérmica es la clara alternativa a las calderas de combustibles fósiles. No sólo porque se trata de un generador de calor, fácil de instalar, limpio y respetuoso con el medio ambiente, sino porque además una gran parte de la energía que utiliza para producir calefacción o agua caliente es de aporte renovable, y por tanto gratuito. Es decir, el aire exterior, incluso cuando hace frío, se puede aprovechar para calentar o enfriar una vivienda.

Puede parecer extraño y algunos de los profesionales presentes quedaron sorprendidos por el funcionamiento de la bomba de calor, pero la realidad es que las calorías existentes en el aire son una fuente de energía natural y renovable para generar calor. A esta energía se le llama Aerotermia.

Una vez entendido el concepto y su funcionamiento, la jornada continuó con un caso real de instalación mediante bomba de calor, que sirvió al ponente para exponer los grandes ahorros que se obtienen con **Alféa**, la bomba de calor para calefacción de Thermor. Con esto, los presentes también pudieron comprobar la facilidad de manejo de su regulación, lo que permi-

te optimizar de manera sencilla los consumos energéticos en cada instalación.

La gama Alféa de 1 servicio propone diferentes soluciones en calefacción tales como la gestión de 1 ó 2 zonas de calefacción independientes, apoyo de caldera y el calentamiento de piscina. Además, puede gestionar la producción de agua caliente sanitaria mediante interacumulador externo.

La formación concluyó con la descripción de la amplia gama de productos aerotérmicos de Thermor, fiel a su compromiso por crear soluciones de confort sostenibles. En este aspecto, se hizo especial hincapié en **Aéromax**, la bomba de calor para agua caliente de Thermor, probablemente la bomba de calor para ACS más eficiente y fácil de instalar del mercado. Actualmente, a **Aéromax Premium** se le añade la función de control a distancia de **Cozytouch Bridge**, lo que la convierte en la manera más sencilla y ecológica de ahorrar en la factura de energía.

Thermor agradece la asistencia de todos los presentes a la Jornada Técnica.

www.thermor.es



USANCA Y BMETERS PRESENTARON SUS SOLUCIONES PARA MEDICIÓN

Dpto. Técnico de Usanca y Bmeters



LA MEJOR SOLUCIÓN PARA LA MEDICIÓN Y GESTIÓN DE CONTADORES Y REPARTIDORES DE COSTES

El pasado 2 de Junio, en la sede de la asociación, tuvo lugar una interesante Jornada Técnica a cargo de Usanca Soluciones y BMeters Ibérica.

Ambas empresas, con una larga trayectoria en el ámbito de la medición han presentado y propuesto una solución conjunta para la gestión y medición de Contadores y Repartidores de Costes.

Por un lado, BMeters, ofrece una amplia gama de dispositivos vía radio Wireless MBUS, Contadores de Agua Fría, ACS y Energía, Repartidores de Costes y Sondas de Humedad y Temperatura, y equipos de medida Walk-By entre otros muchos medidores que vienen recogidos en su Catálogo General.

En el otro, Usanca ofrece su Gestor Remoto de Consumos LRC, una Plataforma para la Gestión de todo el ciclo de Monitorización y recibos, así

como dispositivos de Hardware como su Repetidor Wireless MBus R250 o su Centralita C200 (Donde va alojada la Plataforma).

Con la unión de las soluciones aportadas por BMeters y Usanca, creamos la mejor solución para que el instalador o mantenedor pueda acceder a prestar servicios de lecturas, gestión y monitorización de instalaciones en Comunidades de Propietarios, con una serie de ventajas:

- Sistemas 100% independientes y con radio en Abierto (Wireless MBus OMS).
- Posibilidad de montar redes AMR o Walk-By, según necesidades del cliente.
- Disponibilidad 24 H y 365 días al año de los datos por parte del cliente.
- Rápida amortización respecto a otros modelos de servicio de lecturas.
- Fácil instalación y configuración de los equipos.

Tanto Usanca como BMeters trabajamos en exclusiva con Instaladores y Mantenedores, convirtiéndonos en un proveedor de confianza ofreciéndole soluciones para ampliar su ámbito de negocio.

Durante la Jornada fueron muchas las preguntas realizadas por los asistentes, no solamente respecto a las soluciones aportadas por ambas empresas, también respecto a la situación del mercado de la medición de Contadores y Repartidores de Costes, aspectos legales, transposición de la ley y análisis de distintos modelos de negocio que adoptar.

Queremos agradecer a la Asociación toda la ayuda prestada en la realización de estas Jornadas.

MULTITUBO PRESENTA SUS PRODUCTOS Y NOVEDADES

Dpto. Marketing de Multitubo

multitubo
systems

El pasado mes de Abril, Multitubo presentó sus productos y novedades más importantes, en la sede de Asefosam/Agremia, así como el lanzamiento de su nueva Tarifa Multitubo 2016.

La encargada de dicha presentación fue María Hontanares Domínguez, responsable de Prescripción, que detalló los aspectos más importantes de los Sistemas Multitubo para fontanería, calefacción y suelo radiante.

El primer punto a tratar fue el Sistema Multitubo Multimordaza (MM) para tubería Multicapa Multitubo, haciendo énfasis en el triple de seguridad que supone el hecho que disponga de triple junta tórica y perfil antiarraste de junta patentado. Continuó con Multitubo PROtec, el Sistema más rápido para tubería Multicapa Multitubo, que no necesita herramientas para su instalación. El Sistema AIS PEX para fontanería, muy flexible y cómodo de instalar, con altos estándares técnicos de fabricación que lo hacen muy resistente frente a presión y temperatura. Y para concluir esta primera parte, se mostraron los accesorios y tubería Multicapa, Multitubo Grandes Diámetros, un sistema fiable, compacto y versátil que permite ahorrar en multitud de piezas de unión por su capacidad de adaptarse a obstáculos en la red de distribución, además con su accesorio es introducir, apretar y listo.

En una segunda parte de esta ponencia, se presentaron las novedades Multitubo. La primera de ellas fue la incorporación a su catálogo de la nueva gama de Válvulas y Detentores para radiadores, que, según el RITE son de obligatoria colocación en todos los radiadores situados en los locales de la vivienda a excepción de aseos, cuartos de baño, cocinas, vestíbulos y pasillos.



Otra novedad entre los productos Multitubo son los Sistemas AIS para instalaciones sanitarias, facilidad, rapidez y rentabilidad en las instalaciones sanitarias, tanto en paredes de obra como para tabiquería seca. Soportes de alta calidad para ofrecer soluciones óptimas para cada necesidad.

Estas novedades amplían la oferta de Multitubo con productos de gran calidad, que resultan muy rentables y facilitan las instalaciones.

Los asistentes pudieron ver, testar los productos y comprobar su calidad y fiabilidad.

Multitubo espera repetir estas jornadas en futuras ocasiones, para seguir trabajando y acercando los productos y conocimientos técnicos a todos los asociados.



JUNKERS

Llega Junkers Easy Control CT 100, el atractivo controlador inteligente y eficiente



Junkers presenta Junkers Easy Control CT 100, su nuevo controlador inteligente y táctil que permite un manejo a distancia a través de Smartphone o Tablet.

Esta solución pone de manifiesto la apuesta de la marca por la innovación y el futuro, con el objetivo de hacer un mundo más sencillo para las personas.

Junkers Easy Control CT 100 permite controlar la calefacción y el agua caliente sanitaria desde un máximo de cinco dispositivos móviles diferentes mediante *Junkers Control*, una APP de manejo muy intuitivo y diseño sencillo que permite ajustar la programación de las soluciones de climatización y monitorizar el consumo.

Grandes ahorros económicos y energéticos

El sistema, estudia los hábitos y memoriza las costumbres de los usuarios proporcionando ahorros considerables a través de un autoaprendizaje que le permite crear automáticamente el programa más adecuado.

En combinación con una caldera mural de condensación Junkers, el controlador Junkers Easy Control CT 100 aumenta la eficiencia de la instalación hasta un 4%, alcanzando una clasificación energética de A+ en calefacción.

J. ABAD CODELCO

Nueva imagen corporativa y nueva revista J. Abad Codelco Edición Primavera-Verano

Aprovechamos el lanzamiento de la edición Primavera-Verano de la revista J. Abad Codelco para presentar nuestra nueva imagen corporativa. Modernizamos nuestro logotipo, manteniendo su identidad, permitiendo el reconocimiento de marca a nuestros clientes de siempre. Además, incorporamos nuestro nombre de forma más legible, con la finalidad de presentarnos fácilmente y de manera directa a aquellos que todavía no nos conocen.

La revista, como nuestra imagen, también ha evolucionado. En esta edición, además de precios, incluimos información técnica de nuestra amplia gama de productos. Convirtiéndose así en una herramienta más de trabajo para nuestros clientes.



La revista J. Abad Codelco se encuentra disponible en nuestra página web: www.jabadcodelco.es.

Para cualquier consulta referente a la misma contáctenos a marketing@jabadcodelco.es

ENDESA

Endesa apuesta por el gas natural en las comunidades de propietarios con calderas centralizadas

La calefacción y el agua caliente sanitaria de las viviendas representan aproximadamente el 60% de la energía consumida en los edificios, de ahí que las comunidades de propietarios busquen siempre medidas de eficiencia que se traduzcan en ahorro económico. Endesa ha querido ofrecer una solución a esta realidad, y ha creado un servicio de Garantía de Ahorro que permite a la comunidad de propietarios despreocuparse de la gestión que supone un cambio de calderas centralizadas. Y es que un cambio de este tipo supone ahorros a una comunidad de propietarios de entre un 30% y 50% sobre el coste energético actual.

Algunos casos concretos avalan estos datos. Por ejemplo, una comunidad de propietarios de Madrid que ha transformado con Endesa su sala de calderas ha logrado un ahorro anual **garantizado por contrato** de más de 5.500 euros en factura. Estos resultados, están asegurados los diez años de duración del contrato, sin inversión inicial e incluyendo durante este periodo el mantenimiento integral de la instalación. Una vez finalizado el contrato, las instalaciones transformadas pasan a ser propiedad de la comunidad.

Para dar una información más detallada sobre el producto de Endesa, la compañía está llevando a cabo una serie de jornadas de presentación a los integrantes del Canal Colaborador especialistas en salas de calderas centralizadas.

El Canal Colaborador es una nueva forma de llegar al cliente final que Endesa ha puesto en marcha para tener más prestar un servicio personalizado en el mercado Empresas y Comunidades de Propietarios. El objetivo de este Canal es la promoción, comercialización y prestación de la totalidad o parte de los servicios de valor añadido realizando la inversión inicial por parte de Endesa y pagando el cliente cómodamente con los ahorros obtenidos.

CASTOLIN

Herramientas eléctricas y manuales Castolin

Castolin, proveedor global de soldadura, en consumibles y equipos de llama y arco, presenta su gama de herramientas eléctricas y manuales al servicio de los instaladores.

En herramientas eléctricas destacan los equipos inverters Arc Power 160/180/200, equipos de altas prestaciones, ligeros, fáciles de transportar, robustos y fiables con dos años de garantía.

En herramientas manuales Castolin dispone de una amplia gama de tijeras, cortatubos compacto y cutters fabricados con los materiales más ligeros y resistentes, cubren todas las necesidades del instalador.

Para más información contacte con:
Castolin Ibérica, s.l.u
marketing@castolin.es



IRSAP

NOW, Regulación de calefacción vía WIFI



Las tecnologías "inteligentes" están cada vez más presentes en muchos aspectos de nuestras vidas cotidianas. Por ello, Irsap presenta NOW con conexión WIFI, un innovador e inteligente sistema de regulación de calefacción que puede ser controlado y programado vía WIFI.

Irsap sigue apostando por las innovaciones tecnológicas en sus productos y, esta vez, sorprende por integrar conexión WIFI en la Control Unit de NOW. Un sistema gestionable a través de smartphones o tablets que permite el manejo completo de la calefacción desde cualquier parte del mundo; ya sea vía web o a través de la App totalmente gratuita para iOS y Android.

El sistema aporta numerosas ventajas siendo las más destacables el ahorro y el confort. El manejo de la calefacción desde fuera de la vivienda a tiempo real permite mayor flexibilidad en el control de la temperatura, así como reaccionar con comodidad frente a los imprevistos meteorológicos o de uso de la calefacción. Además, la solución resulta de gran interés en segundas residencias y apartamentos o en situaciones en las que no podamos anticipar las condiciones de uso que queramos hacer de la calefacción.

El revolucionario sistema NOW consigue un ahorro del consumo energético desde un 27% hasta un 42% en el coste anual de la energía utilizada, dependiendo del sistema de calefacción, gracias al perfecto control dinámico de la temperatura además de la programación horaria por zonas o por estancias.

THERMOR

NUEVO TERMO ELÉCTRICO ONIX CERAMICS
Máximo ahorro y durabilidad en formato extraplano

Thermor presenta, dentro de su serie Premium, el nuevo termo eléctrico Onix Ceramics en formato extraplano y multiposición especialmente diseñado para encajar en espacios reducidos.

Thermor ha desarrollado la solución perfecta para aquellos que necesiten instalar un termo de alto rendimiento que ofrezca un elevado ahorro energético en un espacio pequeño, Onix Ceramics. Un termo disponible en formato vertical y horizontal de diseño plano y elegante.

Onix Ceramics, destaca por su novedosa función Smart que aprende el estilo de vida del usuario para conseguir un mayor ahorro energético en el hogar y por la función Boost, que proporciona más agua caliente en menos tiempo (1 ducha en menos de 30 minutos). Además, dispone de una interfaz intuitiva que facilita el control y regulación de la temperatura mediante un termostato exterior permitiendo seleccionar el modo de funcionamiento deseado.

Asimismo, cuenta con el exclusivo sistema OPro de Thermor que protege la cuba de manera más eficiente reduciendo su desgaste en un 50% y aumentando su durabilidad. Su doble resistencia cerámica envainada permite además que Onix Ceramics se adapte a todo tipo de aguas.



SOCIOS COLABORADORES



EMPRESA ADHERIDA

Nueva figura de colaboración con ASEFOSAM. Para más información contactar con el Dpto de Marketing 91.468.72.51 ext 103 o marketing@asefosam.com





VENTAJAS SOCIO COLABORADOR

La primera y principal formar parte de una Entidad con representatividad en cerca del 85% del sector de las instalaciones en la Comunidad de Madrid. Pero además, una serie de ventajas concretas y tangibles como:

- 1 El logotipo de la Empresa colaboradora se sitúa en lugar preferente en la recepción de nuestra Sede Social, por la que pasan alrededor de 15.000 profesionales al año.
- 2 Una jornada de presentación de productos/servicios de la Empresa colaboradora a realizar en nuestras instalaciones, o un encarte en nuestra revista.
- 3 Inserciones de noticias propias en nuestra revista (notas de prensa) y reproducción del logotipo o marca de la empresa tanto en revista como en www.asefosam.com
- 4 Descuentos especiales en las inserciones de publicidad en la revista, página web o cualquier otro medio de difusión.
- 5 Las mismas ventajas económicas que nuestros socios numerarios en cuanto a cursos de formación impartidos por nuestra Escuela Técnica
- 6 Descuentos en la adquisición de libros y publicaciones de CONAIF.
- 7 Recepción de todas las circulares informativas que emite la Asociación para sus socios numerarios (correo ordinario, mail, sms, etc)
- 8 Recepción de la Revista de la Asociación
- 9 Presencia de marca gratuita en los Congresos, Ferias, Eventos, etc en los que participe la Asociación.

Para suscribirse como Socio Colaborador, contacte con Departamento de Marketing en los teléfonos:

91 468 72 51

o en: marketing@asefosam.com

Agremia

Escuela Técnica

Tu Escuela, tu Futuro

CURSOS OFICIALES Y ACREDITADOS

BONIFICABLES 100%

FINANCIACIÓN

MÁS DE 3.000 m² DE INSTALACIONES



CURSOS OFICIALES Y ACREDITACIÓN EN LAS SIGUIENTES ESPECIALIDADES

- **ELECTRICIDAD**
- **INSTALACIONES TÉRMICAS (RITE)**
- **GAS (A, B, C)**
- **FRÍO INDUSTRIAL**
- **MANIPULADOR GASES FLUORADOS**
- **AGENTE PUESTA EN MARCHA APARATOS DE GAS (A.P.M.R.)**



OTRAS ACREDITACIONES Y TITULACIONES

- **REPARACIÓN CALDERAS**
- **SOLDADOR ACERO Y POLIETILENO HOMOLOGADOS**
- **TPC**
- **REGULACIÓN DE QUEMADORES**

**ABIERTO PLAZO MATRICULACIÓN
PROGRAMACIÓN SEPTIEMBRE**

 **Avenida de Córdoba, 21, 1ª planta, Madrid 28026**

 **91 792 35 58**

 **cursos@asefosam.com**

www.quieroserinstalador.com